

利用者が集まる！職員が採用できる！離職がない！勝ち組デイサービスを実現！

【商品づくり】【人材獲得】【集客戦略】【加算取得】で結果を出す 人が集まるデイサービス経営セミナー

大阪
開催

介護保険制度の改正で示されている通り、介護保険事業は中重度者向けのサービスに重点化されるとともに、軽度者向けのサービスは、多様な担い手（アクティブシニア、ボランティア、地域住民等）を活用した新たなサービスが求められています。既存の介護事業所が今後生き残っていくためには、①生活スタイルの変化やニーズの多様化に合わせたサービスの提供、②サービス提供を支える人材の確保・育成、③地域に対するアプローチ、④確実な加算の取得が不可欠です。

本セミナーでは、【商品づくり】【人材獲得】【集客戦略】【加算取得】についての実践的な取り組みをお伝えいたします。職員、利用者が集まる強い事業所をつくるための一助にさせていただけることを願っております。

11/12 9:45~16:15 受講費 10,800円

<p>① 今日からスタート 売れる商品づくり</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・一生懸命真面目に頑張っても利用者は増えない ・赤字の理由を立地・規模・制度・報酬のせいにしていないか？ ・介護保険制度の流れを知る ・ここが伸び代！自費サービス・総合事業・混合介護で“どう売る” ・事業領域の拡大＝コンプライアンス体制の強化は必須
<p>② 強い組織の 人材確保・育成術</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・良い商品には良い人材が集まる ・手塩にかけて育てた職員・管理者が退職する理由 ・労使の本音をアンケートから分析 ・組織づくりのプロセスと失敗しないためのポイント解説 ・スタッフの募集方法、成功する人材獲得
<p>③ 必ず結果を出す 集客・販促戦略</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・即実践・営業力を高めるポイント ・集客・販促のワンポイントアドバイス ・目標設定の明確化と共有化 ・営業するのは誰なのか、顧客を獲得しなければならない理由 ・地域におけるポジショニング、いかにシェアを獲得するか ・【魅せる】施設見学 ・加算を取得して利益を拡大、生き残るための強い組織の基盤作り

申込方法：電話、ファックスにて受付いたします。締切：全て先着順になります（70名）

問合せ先（主催）：お茶の水ケアサービス学院 事務局 TEL：03-3863-4000

受講対象：どなたでも受講可能

研修会場：国労大阪会館 大阪市北区錦町2-2 天満駅より徒歩5分

講師紹介 伊藤亜記先生 (株)ねこの手 代表取締役介護福祉士、介護コンサルタント

老人保健施設やケアハウスなどで介護相談員および施設長代行を務めた後、株式会社ねこの手を設立。介護相談、介護冊子制作、介護雑誌の監修や本の出筆、セミナー講師、TVコメンテーター、介護事業所の運営・営業サポートなど、精力的に活躍中。2007年に発行された『添削式 介護記録の書き方』（ひかりのくに）は、介護業界の書籍や雑誌販売が難しい中で16刷2万部を突破するベストセラーとなる。

ファックス 03-3863-4006

お名前	フリガナ		事業所名		
住所	(〒 -) (事業所・自宅)				
TEL		FAX		e-mail	

※お申し込み後（申込日を1日目とします）、7日目以降のキャンセルについては、お振込前でも受講料の半額がかかります。

また、申込日に拘らず10/29以降のキャンセルについては全額のキャンセル料がかかりますのでご注意ください。

※キャンセルのご連絡がない場合は、キャンセル扱いにはなりませんのでご注意ください。